

Kvitsøy-vinduer til Oslo

●●● Kvitsøybedriften Thor Melings Trewarefabrikk startet det nye året med **satsing i Oslo**.

Bedriften har nemlig blitt med i fellessatsingen Made by Wood, som holder til på Skøyen i Oslo.

– Dette åpner opp et helt nytt marked for oss, og vi ser på det som en investering for å sikre, og mulig skape nye, arbeidsplasser, sier Ole Olsen, daglig leder i Thor Meling.

– Vi vet ikke helt hvor vi ender opp, men dette blir veldig nytt og spennende, legger han til.

En fellessatsing

Made by Wood er en fellessatsing av bedriftene Melby Snekkerverksted, Jømna Brug og Hamran Snekkerverksted. Sammen har de skapt en felles arena for å levere alt som trengs av trevarer til innredningen i huset, både trapper, dører, kjøkken og garderober.

– Dette er kjente aktører i bransjen som er kjent for bra håndverk i tre og som er ledende i landet på dette, forteller Olsen.

I høst fikk Thor Meling en forespørsel om de ville være med på denne fellessatsingen som leverandør av vinduer.

– Vi tygget litt på det, og Tom og meg tok en tur til lokalet på Skøyen. Her kjente vi fort en god atmosfære og fikk den rette magefølelsen, sier Olsen, og legger til at de allerede kjenner flere ansatte i de andre bedriftene.

Nå velger fabrikk å satse på Oslo-markedet, og gikk i januar inn som én av fire bedrifter i fellessatsingen.

– Vi blir alle hver vår bedrift, men har en felles plattform i Oslo for å stå sterkere på markedet. Dette er en stor investering, men vi ser på dette som det neste steget for bedriften, forklarer Olsen.

Omrokking på Kvitsøy

Olsen er nå i Oslo for andre gang i januar for å starte opp trewarefabrikkens satsing. Her vil han



SATSER: Daglig leder i Thor Melings Trewarefabrikk, Ole Olsen, er spent på satsingen i Oslo. Her er han i det nye lokalet til fellessatsingen Made by Wood på Skøyen. FOTO: PRIVAT

profilere bedriften og knytte kontakt med arkitekter og kunder, samt å ta pulsen på byen. Han har allerede møtt kunder som er interessert i å kjøpe vinduer fra Kvitsøy. I tiden fremover kommer Olsen selv til å tilbringe

mye tid i hovedstaden. Det har derfor blitt litt omrokking i fabrikk på Vollsøy. Ansatt Roar Bjelland Nielsen har nå blitt produksjonsleder, mens Tom Olsen går inn i rollen som driftssjef og tar over Oles oppgaver når han er

i Oslo. Onsdag og torsdag denne uken deltar også Olsen på Trevareredagene 2018 på Gardemoen, som styreleder i Norsk Trevarer.

INGVILD OLAUSSEN

ingvild@bygdebladet.no

Kvitsøy søker deltakere til Tall Ships Races

Kvitsøy kommune leter etter ungdommer mellom 15 til 25 år som ønsker å være medseilere i seilaset Tall Ships Races 2018.

I år er Stavanger vertshavn for seilaset som arrangeres i juli. I den anledning ønsker formannskapet å dekke kostnadene for to Kvitsøy-ungdommer som ønsker å delta. I år seiler Tall Ships Races i Nordsjøen, og skal innom England, Nederland og Danmark. Ungdommene som blir plukket ut av Kvitsøy kommune skal delta på etappen fra Esbjerg i Danmark til Stavanger fra 20. til 28. juli.

Fristen for å søke er 20. februar.



SØNDAGSBUFFET
kl. 13:00 - 17:00

kr 425,- per person
kr. 195,- 4-12 år
Barn under 3 år gratis

Lekeområde for barna
Gratis parkering

Kronen Gaard Hotell

Lutsiv. 70, Sandnes • 51 60 83 00
kronen-gaard.no

Randabergguttene som satser

For noen måneder siden startet bøndene Bjørnar Rygg og Kjell Ingar Bø opp et eget konsept med å kjøre ut egne, skitne poteter til kunder. Nå har de i tillegg startet med redskapsutsalg.

– Ja, det er her det skjer! sier Bjørnar smilende og viser meg inn i et 450 kvadratmeter stort bygg. Her skal Akershus traktor sitt redskapssenter i Rogaland holde til med duoen som pådrivere og ansatte.

– Vi har vel visst om det i en to måneders tid. Allerede nå går det an å ta kontakt med oss for å bestille utstyr, men selve åpningen av bygget blir først i mai, forklarer Bjørnar.

– Hvordan kom denne avtalen i havn?

– Jeg og Kjell Ingar hørte at de hadde lyst å etablere et redskapslager i Rogaland så vi tok kontakt. Han ler.

– Så: vi hadde lyst og så fikk vi lov, smiler den nyansatte randabergbuen.

– Hva er planen?
– På sikt ønsker vi å drive vår egen butikk, men fortsatt ha de samme varene som vi kjøper av Akershus traktor. Vi har stor tro på dette! smiler han.

– Hvilke redskaper er det dere skal selge?

– Gressutstyr og tilhengere. Litt veivedlikeholdsutstyr og litt bearbeidingsutstyr.



GIR GASS: Bjørnar Rygg (på bildet) og makker Kjell Ingar Bø er ansatt av Akershus Traktor og skal nå etablere en egen redskapsavdeling for dem på Randaberg. FOTO: KATHRINE KNUTSEN

Han peker bort i ene hjørnet av bygget. Der skal de etablere delelager. Så vil hallen etter hvert bli fylt opp av ulike gårdsmaskiner.

– Og dere kan med alle maskinene og har kunnskapen som trengs?

– Det er mye vi må lære oss, men vi har begge en del erfaring med gressutstyr fra vår egen gårdsproduksjon, starter bonden.

– Så har vi begge alltid vært

interessert i redskaper og synes det er kjekt å lære mer. I tillegg har vi fått med oss en dyktig servicemekaniker, røper han.

– Og du har tid til alt dette?

– Det skal nok gå fint - kan hende det blir mer også, ler han. Bondeduoen startet også på høstparten i fjor med utkjøring av egne poteter hjem til kunder i lokalmiljøet.

– Vi var vel oppe i over hundre sekker før jul, så det var en skikkelig bra måned. Men det ser

ut til å ha roet seg noe nå, folk spiser vel ennå på de sekkene vi kjøpte ut eller har gått over på ris på nyåret, ler han. Utkjøringen fortsetter de med til ut i mars, så starter den opp igjen rundt innhøstingstider i september.

– Du liker nye utfordringer?

– Det er alltid viktig å ha noe som skjer! Ikke sant? gliser han.

KATHRINE KNUTSEN

kathrine@bygdebladet.no